

## Vertriebsinnendienst / Kalkulant (m/w)



### Das umfasst Ihr Aufgabengebiet:


- Kalkulation und Angebotsausarbeitung
- Verhandlungen/Besprechungen mit Kunden, Partner und Lieferanten
- Kontakt der Kunden-Entwicklungsabteilungen betreffend technischer Kommunikation
- Organisation des Kundenkontaktes und Teilnahme an Kunden-Workshops
- Teilnahme an Abteilungsbesprechungen
- Mitarbeit bei Kundenbindungsaktionen (z.B. Mailings, Events, Kundenbefragungen,
- Direkter Kundenkontakt, überwiegend bei Kundenbesuchen im Haus, aber auch gelegentliche Reisetätigkeit – etwa zu Lieferantentagen oder Angebotspräsentationen komplexer Projekte gemeinsam mit dem hauptverantwortlichem Kundenbetreuer

### Das setzen wir voraus:

- technische Grundausbildung (Lehre, FS, HTL, FH)
- mindestens 2-jährige Berufspraxis
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Sehr gute Excel-Kenntnisse Logisches, analytisches und mathematisches Denken

### Das bieten wir:

- Wachstumsstarkes Familienunternehmen
- Entwicklungsperspektive in einem internationalen Umfeld Aktive Gestaltungsmöglichkeiten im Fachbereich Bruttomonatsgehalt ab EUR 2.100,- je nach konkreter Qualifikation und adäquater Berufserfahrung

 Soweit personenbezogene Bezeichnungen nur in männlicher Form angeführt sind, beziehen sich diese auf Frauen und Männer in gleicher Weise.



create your future with us!

**POLLMANN AUSTRIA GMBH**  
Raabser Straße 1 / A-3822 Karlstein / Österreich  
Telefon: +43 2844 223-0  
E-Mail: [bewerb@pollmann.at](mailto:bewerb@pollmann.at) / [www.pollmann.at](http://www.pollmann.at)

**pollmann**  
AUSTRIA